

Byggestart hjælper iværksættere

Der er fuld fart på danskerens byggeylst. Det kan de mærke hos Byggestart.dk, som siden åbningen af byggeportalen i april i år har formidlet omkring 1500 entrepriser i form af nybyggeri, renovering og nedbrydning, samt opgaver inden for de mere gængse håndværksfag som tømrer, murer og vsv.

- Vi mærker en stigende interesse fra boligejere, der skal have bygget nyt, bygget til eller bygget om, og mange kunder har et ønske om at opgaven bliver udført så hurtigt som muligt. Derfor har vi indgået et samarbejde med en række nyetablerede virksomheder, der oftest kan rykke ud med kort varsel. Vi vil gerne hjælpe nystartede virksomheder, som i mange tilfælde kan stå

uden arbejdsopgaver, når de lige er startet op. Som det er nu, lever flere

af håndværkerne udelukkende af opgaver, de har modtaget gennem vores portal, siger Jan Mejlkjær, direktør for Byggestart.dk.

Det går godt for de unge håndværkervirksomheder, der får formidlet opgaver via Byggestart.dk. Flere mindre firmaer har på få måneder oparbejdet en

stor kundeportefolje ved hjælp af byggeportalens effektive kontakt mellem byggherre og håndværker.

- Samarbejdet med Byggestart.dk er rigtig godt. Jeg har budt på flere opgaver og har vundet en del, så det er en god måde at få arbejde. Det er en stor fordel, at en forespørgsel fra en kunde kun sendes ud til tre håndværkere, hvilket giver langt større chance for at få opgaven, siger Johnny Østergaard fra det nystartede murerfirma Thomsen Bad og Fliser.

Også Christoffer Flintholm er begejstret over de ekstra opgaver, som firmaet har modtaget via Byggestart.dk. - Vi har fået flere opgaver og potentielle kunder, så vi er meget tilfredse med samarbejdet. I forhold til traditionel annoncering i avisen er det langt mere målrettet at få opgaver gennem Byggestart.dk, da kunden allerede har bestemt sig for at arbejdet skal udføres, fortæller Christoffer Flintholm, direktør i tømrer- og snedkervirksomheden WF-Enterprise. Senest har Byggestart.dk implementeret en tjeneste, hvor håndværkere kan modtage en SMS i forbindelse med kundernes

forespørgsel på en opgave. Netop den hurtige kontakt mellem kunde og håndværker tiltaler tømrermester Nicolai Rasmussen. - Jeg synes, at det er en rigtig god idé at man kan modtage en SMS på en potentiel opgave, så man ikke skal bruge en masse tid på at tage telefonen hele tiden, siger Nicolai Rasmussen fra BedreByg. Firmaet har allerede nu fået ordrebogen fyldt op nogle måneder frem. Byggestart.dk forventer, at blive danskernes foretrukne samarbejdspartner når der skal indhentes tilbud på nybyggerier. - Vi har de seneste måneder arbejdet ihærdigt på at finde seriøse samarbejdspartnere til at varetage entrepriser inden for nybyggeri. Her lægger vi vægt på at vores partnere kan levere kvalitet til konkurrencedygtige priser. - Vores formidling af entrepriser sker rigtig hurtigt, da håndværkervirksomhederne modtager opgaverne ind på deres mobiltelefon med det samme. Derved kan kunderne få et hurtigt tilbud og skal ikke sidde og vente i flere dage på at få svar fra håndværkeren, siger Jan Mejlkjær.